

金蝶国际软件集团 2024年度业绩发布

股票代码: 268.HK

2025年3月18日

目录



01	财务回顾	P 0

02 金蝶云发展

P 19

04 附录

03 展望

P 25

P 12



01

财务回顾

2024年整体回顾





整体收入

人民币 62.56亿元

同比增长10.2% 🗲



订阅ARR

人民币 34.3亿元



归属母公司股东净亏损

人民币 1.42亿元

同比缩窄32.3% 🕨



经营现金流

人民币9.34亿元

同比增长42.9% 🗲



回购(注销+员工平台)

港币8.4亿元

*截至年报静默期前



现金存量

人民币46.5亿元

收入韧性增长,人均单产逐步提升



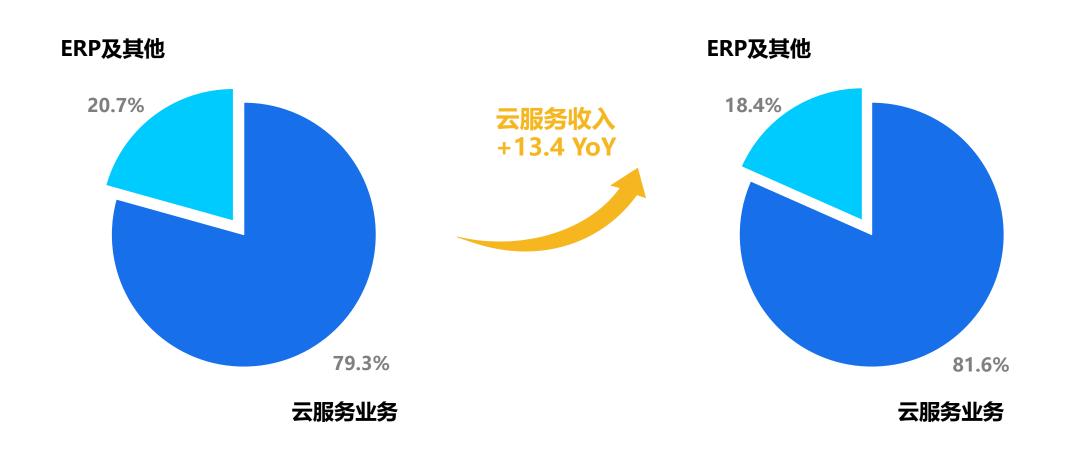


2020年,集团持续深化云转型,着重发展和推广云订阅产品,主动减少传统ERP许可销售

以订阅模式为核心的云服务公司



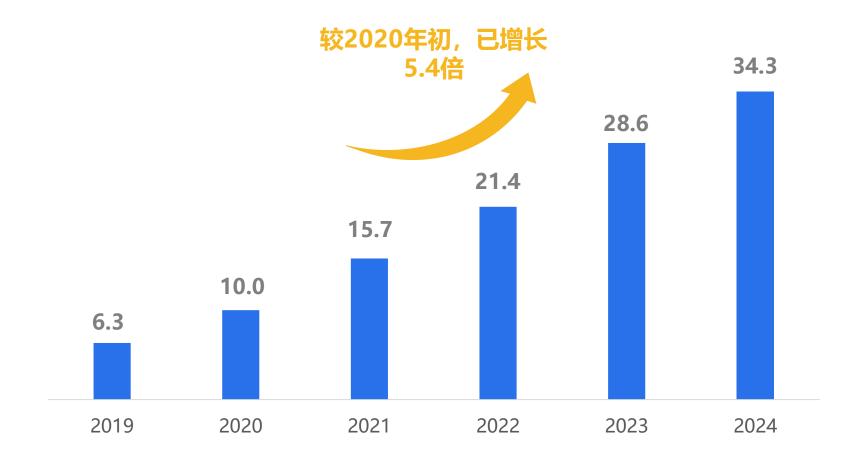
2024年金蝶云服务收入占比达到81.6%



ARR规模行业领先



(人民币 亿元)

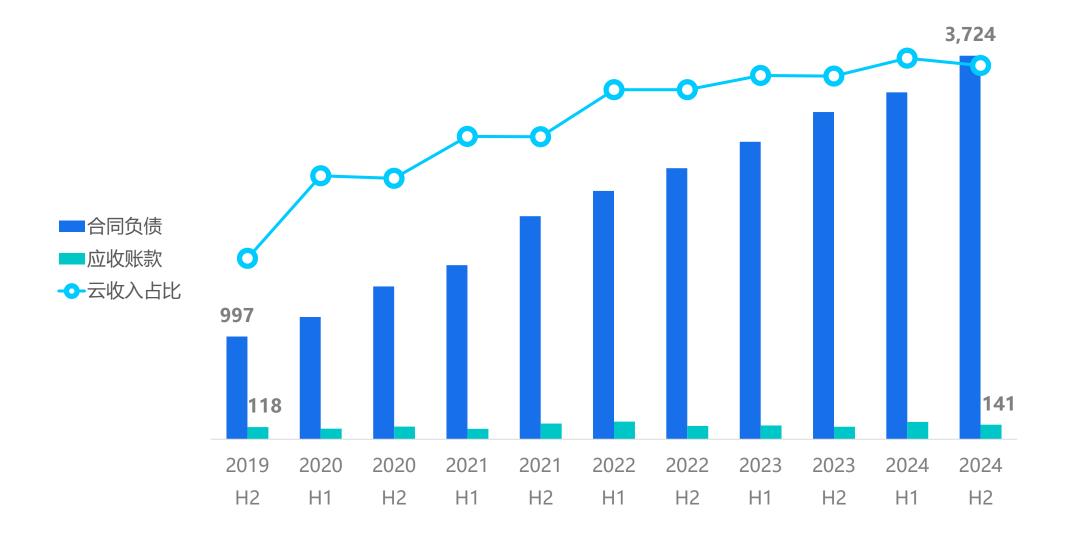


订阅ARR反映了金蝶云订阅服务产生的年化订阅收入

云业务增长带来更多的合同负债,更少的应收账款



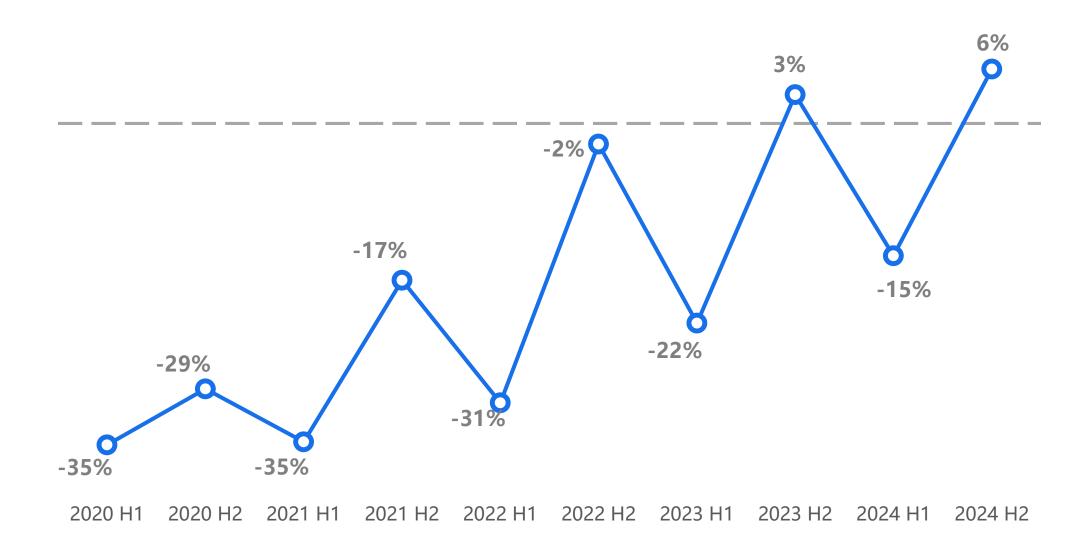
(人民币 百万元)



云服务业务盈利逐步改善



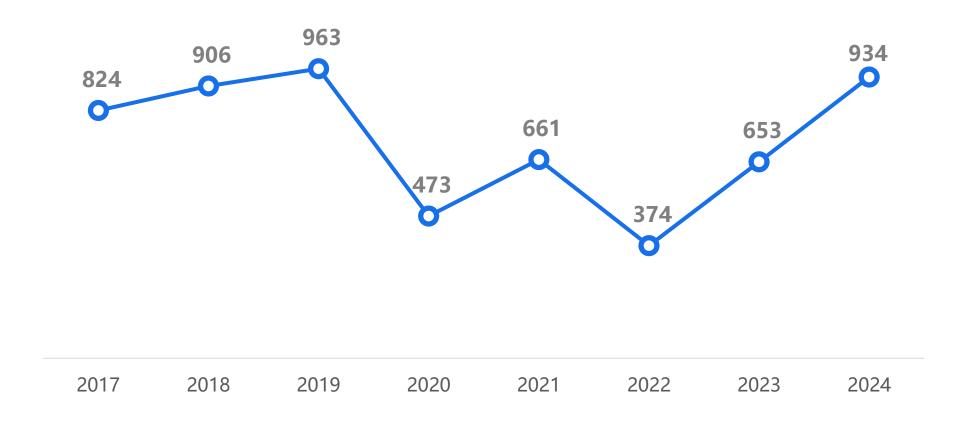
金蝶云服务业务经营利润 (OPM)



云订阅推动经营现金流回到历史高位



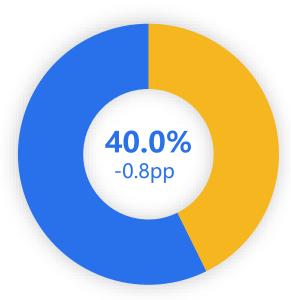
经营现金流 (人民币 百万元)



经营费用率

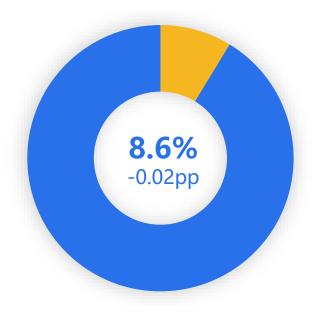


人民币25.03亿元 同比增长7.9%



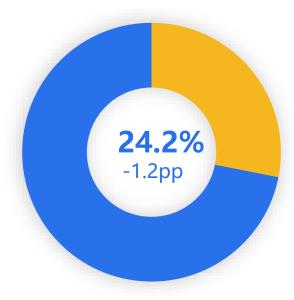
营销及推广费用 占比集团收入

人民币5.39亿元 同比增长9.9%



行政费用 占比集团收入

人民币15.14亿元 同比增长5.2%



研究及开发费用 占比集团收入

研发支出:人民币15.16亿元,同比增长0.4%

研发资本化率31.9%



金蝶云发展

金蝶云・苍穹、金蝶云・星瀚















21亿元+52%

其中, **1,000万以上**合同 金额同比**翻倍**











签约新客户

652











订阅ARR增速

+30%











净金额续费率 NDR

108%





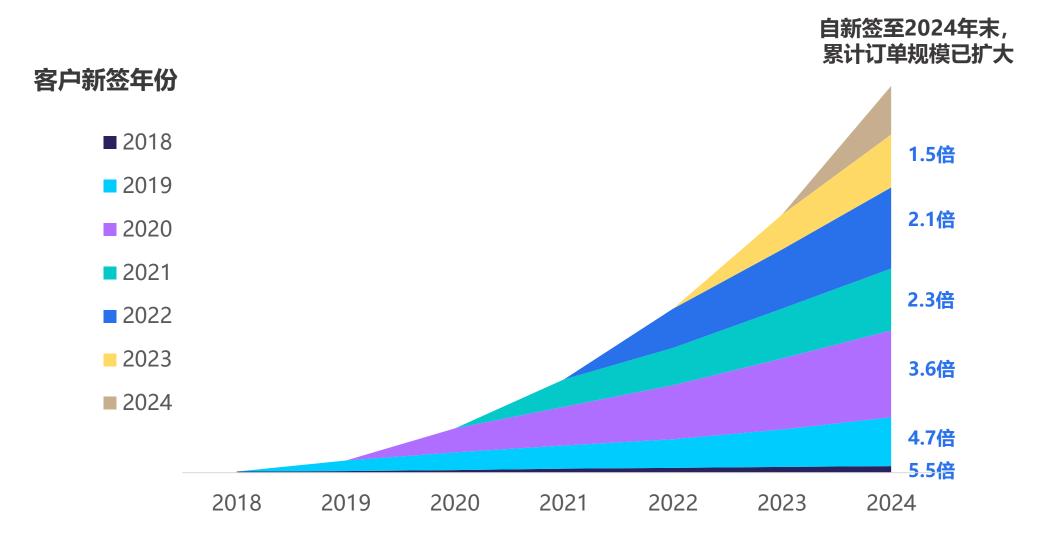




大型企业客户全生命周期高价值得到印证



客户按照新签年份为群组,追踪该群组的持续订单贡献



以上图举例,2020年苍穹星瀚新签约客户的订单总额约人民币4.2亿元。 该客户群组持续贡献新订单,截至2024年末,累计贡献订单约人民币15.3亿元。

金蝶云•星瀚的产品价值



AI提质增效

效率提升: 物产中大数据智能洞察

风险管控:中船九江智能合同管理

生产力优化: 通威HR AI助手

金蝶云星瀚

全球运营

全球管控: 招商局全球共享、司库;

本地运营: 赛轮轮胎东南亚工厂财税管理;

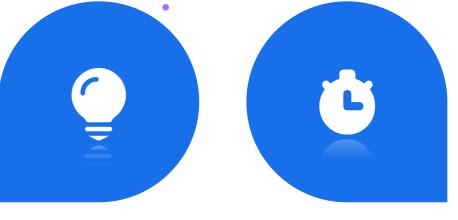
安全合规: 本地部署 (德国、新加坡)

行业化精细管控

制造: 潍柴雷沃核算单车利润

消费: 伊藤忠华糖智能销售预测与补货决策

房地产:建发房产集团一房一成本



可组装敏捷应变

业务可组装:按需定义业务应用

系统可组装: 端到端数字化管理

租户可组装: 平衡集团管控与自主运营

金蝶云・星空



Al



壁仞科技







NARWAL

云鲸





4.4万







机

零

部

件





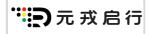


国家级专精特新 小巨人市占率

46%







robosense* 速 腾 聚 创

超去SUPER















+19%



先

进

制

造



智驾大陆













净金额续费率 **NDR**









ASHIMORI













金蝶云•星空产品价值



AI赋能管理变革

效率提升: 金翼食品AI记账

智能决策: 宇瞳光学五大智能决策大屏

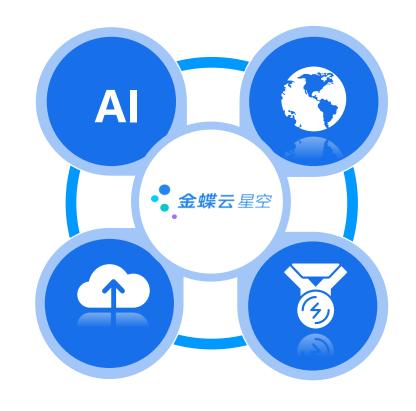
风险管理: 华鑫电瓷指标平台

Live SaaS

成本节约: 总成本降低, 节约约50%

最新云服务: 自动升级, 二开也可享受最新服务

安全可靠:安全补丁及时更新,防御风险



高质量出海

全球化运作: NISCO全球化产供销协同运作管控;

全球产业链协同:瑞达国际全球数字供应链; 本地业财合规:Taoyuan新加坡本地方案包

行业实践引领

一体化方案: 研产供销财税一体化解决方案

行业包应用: 奥特佳全球EDI平台, 银涛药业

GSP管控等

企业成长对标:上市企业对比分析、行业最佳

实践对标

金蝶云·星辰、金蝶精斗云





張翠豐

始于1914



勃家







6Knows







净留存客户数









3 大字堂



味华香





画宝刚



净金额续费率 **NDR**





STARIRC ==



醒电







庄子道酒业 ZHUANG ZI DAO JIU YE



光能

HUINENG











D'rurse



* ヘリン でき







净留存客户数

36万















净金额续费率 **NDR** 88%

















03

展望

下一个十年,AI+管理





- AI 时代 人工智能正在改变公司的运作方式,并正在**重塑商业模式**
- AI 正在改变公司的运营和核心竞争力
- 未来,每一个公司都是一个智能决策工厂

——哈佛商业评论出版社《Competing In the Age Of AI》



到2027年,中国**80%的企业将使用多模型生成式人工智能策略**来实现多样化的模型功能、满足本地部署要求并获得成本效益。

到2029年,中国**60**%的企业将把AI融入其主要产品和服务中,并且这些AI功能将成为收入增长的主要驱动力。

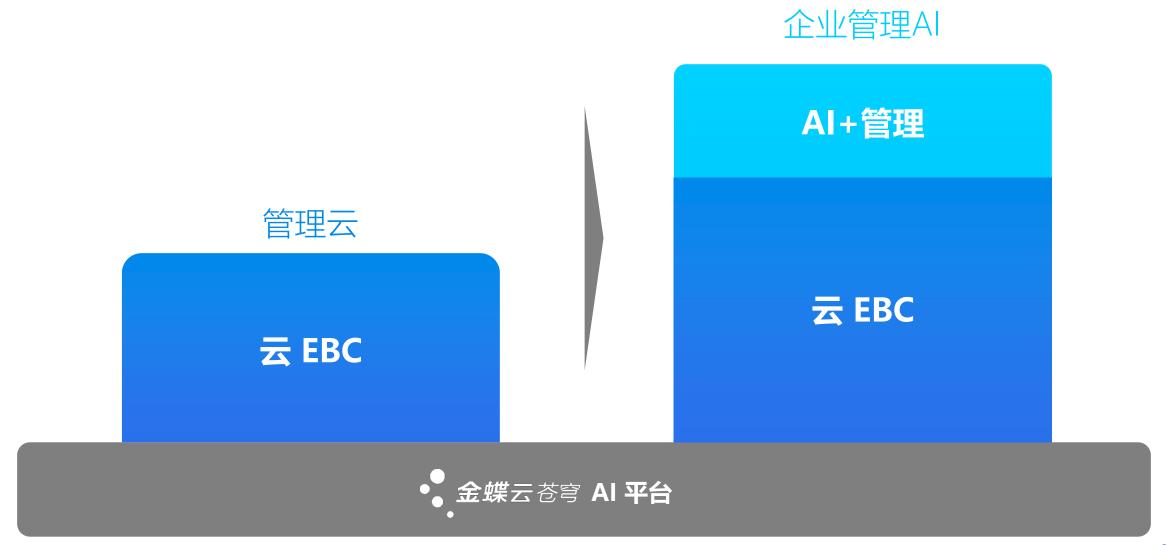


到2027年,全球人工智能 (AI)的IT总投资规模将达到5124.2亿美元,

到2027年,将有45%的企业掌握并使用生成式AI来共同开发数字产品和服务, 这将使**这些企业的收入增长比竞争对手翻一番。**

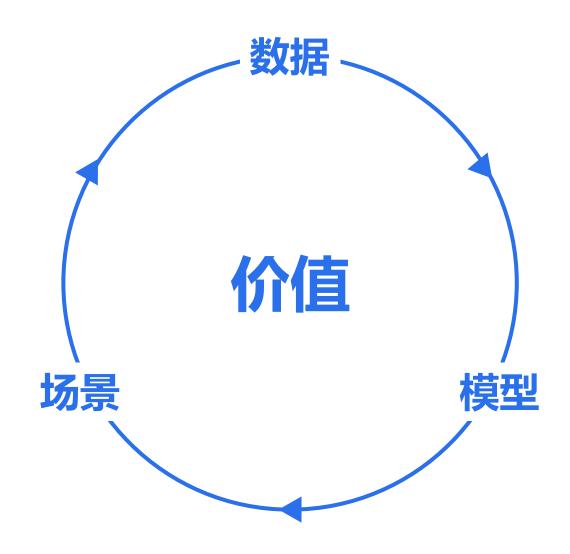
2030年成为全球领先的企业管理AI公司





企业管理AI增长飞轮





金蝶与AI同行



2017

基于云端的财务机器人

应用图像语音识别、LBS等AI技术赋 能智能财务

2022.10

全球首个EBC企业管理 领域的数字员工

智能化形态感知升级、智能化互动 方式升级、智能化服务模式升级

2023.08

苍穹GPT平台 财务领域大模型

最懂管理的企业级大模型平台, 创意生成、知识引擎、分析洞察 2024.05

以Agent为核心的企业级AI平台 超级智能助手Cosmic

覆盖财务、人力、供应链等多种业务 场景,让人人都有一个AI管理助手 2024.10

苍穹APP

重塑体验、重塑流程、重塑决策 让AI管理触手可及 2025.02

全面接入DeepSeek

更高效、更安全、更低成本,助力企业加速AI应用

金蝶云 "AI+管理" 解决方案



AI+ 知识

智能知识问答

智能业务检索

智能文档合规

智能业务助理

•••

AI + 财务

报销制度问答

多模态智能审核

虚假贸易筛查

智能财务指标分析

• • •

AI + 人力

HR政策问答

智能内部招聘

智能任职资格评定

智能人才分析

AI + 运营

智能客服

智能合同

文案生成

智能补货

•••

AI + 决策

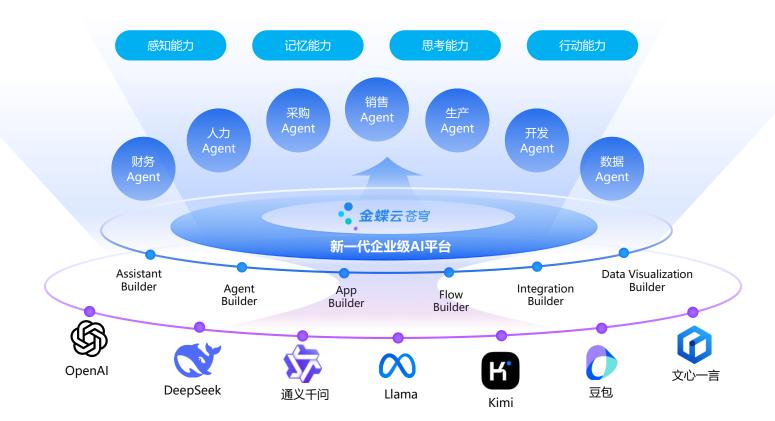
BOSS助理

指标平台

智能决策大屏

智能归因分析

•••





04

附录

利润表



(人民市 '000)	2024	2023	同比变化
收入	6,255,684	5,679,073	10.2%
销售成本	-2,185,012	-2,035,084	7.4%
毛利	4,070,672	3,643,989	11.7%
毛利率	65.1%	64.2%	+0.9pp
经营费用	-4,596,862	-4,320,335	NA
其他收入及利得 – 净额	190,928	256,399	-25.5%
经营利润	-335,262	-419,947	NA
经营利润率	-5.4%	-7.4%	+2.0pp
财务收益 – 净额	93,789	90,315	3.8%
扣除所得税前利润	-229,728	-301,126	NA
净利润 – 归属母公司股东	-142,068	-209,890	NA
净利润率	-2.3%	-3.7%	+1.4pp
基本EPS (人民币分)	-4.01	-6.07	NA

收入分布



(人民币'000)	2024	占收入比	2023	占收入比	同比变化
云服务业务收入	5,106,725	81.6%	4,504,983	79.3%	13.4%
- 企业云服务	3,623,654	57.9%	3,127,280	55.1%	15.9%
- 小微财务云服务	1,228,680	19.6%	1,080,010	19.0%	13.8%
- 行业云服务	254,391	4.1%	297,693	5.2%	-14.5%
企业资源管理计划业务及其他收入	1,148,959	18.4%	1,174,090	20.7%	-2.1%
总计	6,255,684	100.0%	5,679,073	100.0%	10.2%

研究及开发费用



(人民币 '000)	2024	2023	同比变化
人工成本	1,435,609	1,439,657	-0.3%
固定费用	35,808	35,439	1.0%
专业服务费	22,625	13,008	73.9%
差旅费用	10,597	9,802	8.1%
其他	11,284	12,013	-6.1%
研发支出合计	1,515,923	1,509,919	0.4%
减: 资本化研发支出	484,284	478,349	1.2%
资本化率	31.9%	31.7%	
加: 历史资本化形成的无形资产摊销	482,794	408,101	18.3%
研发费用合计	1,514,433	1,439,671	5.2%
研发费用占收入比	24.2%	25.4%	-1.2pp

销售及推广费用



(人民币 '000)	2024	2023	同比变化
人工成本	1,447,746	1,403,510	3.2%
销售推广及市场活动费	874,793	734,546	19.1%
固定费用	85,451	84,364	1.3%
差旅费用	75,692	74,661	1.4%
项目合作费	10,864	13,798	-21.3%
其他	8,306	8,766	-5.2%
合计	2,502,852	2,319,645	7.9%
销售及推广费用占收入比	40.0%	40.8%	-0.8pp

行政费用



(人民币 '000)	2024	2023	同比变化
人工成本	370,130	331,105	11.8%
固定费用	101,008	91,845	10.0%
专业服务费	49,336	49,457	-0.2%
员工招聘及培训费	5,456	5,014	8.8%
差旅费用	7,746	7,792	-0.6%
其他	5,011	4,751	5.5%
合计	538,687	489,964	9.9%
行政费用占收入比	8.61%	8.63%	-0.02pp

其他收入及利得 – 净额



(人民币 '000)	2024	2023	同比变化
增值税退税及增值稅進項稅加計扣除	139,850	129,125	8.3%
课题研究收入	90,931	100,910	-9.9%
租金收入	58,995	66,087	-10.7%
其他	-43,678	-10,865	NA
合计	246,098	285,257	-13.7%

云服务业务合同负债



(人民币 '000)	2024	2023	同比变化
云服务业务合同负债合计	3,462,546	2,867,294	20.8%
- 云订阅合同负债	3,126,470	2,433,629	28.5%
- 其他云服务业务合同负债	336,076	433,665	-22.5%



感謝 Thanks ขอบคุณ Terima kasih りがとう Terima kasih りがとう Terima kasih りがとう Terima kasih